

## İKAS PHARMA LTD. TAHVİL PROSPEKTÜSÜ

Ortaklığımızın 2,000,000 GBP nominal değere kadar tahvillerinin halka arzına ilişkin prospektüstür. Söz konusu tahvil ihracı, ortaklığımızın ve borçlanma araçlarının Şirketler Mukayyitliği veya kamuca tekeffülü anlamına gelmez. İşbu prospektüs ile ihracı yapılacak olan tahvillere ilişkin ihraçının yatırımcılara karşı olan ödeme yükümlülüğü Şirketler Mukayyitliği veya herhangi bir kamu kuruluşu tarafından garanti altına alınmamış olup, yatırım kararının, ihraçının finansal durumunun analiz edilmesi suretiyle verilmesi gerekmektedir.

2,000,000 GBP nominal değerli tahviller, 2025 yılı sonuna kadar ihraç edilecek olup, ihraca ilişkin spesifik koşullar, ihracın özellikleri, ihraç tutarı, satış süresi ve esasları gibi detaylı bilgi prospektüsün ilerleyen sayfalarında yer almaktadır.

Prospektüste satıştan önce meydana gelen değişiklikler satıştan önce toplu halde Şirketler Mukayyitliğine tescil edilir.

Prospektüs ve eklerinde yer alan bilginin gerçeği dürüst bir biçimde yansıtmasından İkas Pharma Ltd. sorumludur.

### GELECEĞE YÖNELİK AÇIKLAMALAR

Bu prospektüs, "düşünülmektedir", "planlanmaktadır", "hedeflenmektedir", "tahmin edilmektedir", "beklenmektedir" gibi kelimelerle ifade edilen geleceğe yönelik açıklamalar içermektedir. Bu tür açıklamalar belirsizlik ve risk içermekte olup, sadece prospektüsün yayım tarihindeki öngörülerini ve bekentileri göstermektedir. Geleceğe yönelik öngörüler birçok faktör nedeniyle farklı sonuçlanabilecektir.

## İÇİNDEKİLER

TANIMLAR	3
ORTAKLIK VE FAALİYETLERİ TANITICI BİLGİ	4
PROSPEKTÜSÜN SORUMLULUĞUNU YÜKLENEN KİŞİLER	5
RİSK FAKTÖRLERİ	6
İHRAÇCI HAKKINDA BİLGİ	12
SEÇİLMİŞ FİNANSAL BİLGİ	14
İHRAÇCININ MEVCUT SERMAYESİ HAKKINDA BİLGİ	15
YÖNETİM VE ORGANİZASYON YAPISINA İLİŞKİN BİLGİ	15
GRUP HAKKINDA BİLGİ	17
KAR TAHMİNLERİ VE BEKLENTİLERİ	22
GARANTÖRE İLİŞKİN BİLGİ VE GARANTİ HÜKÜMLERİ	22
İNCELEMİYE AÇIK BELGELER	22

## TANIMLAR

Bu dokümda;

Yasa: Fasıl 113 Şirketler Yasasını,

Borçlanma Aracı: TL veya döviz cinsinden, sabit veya değişken faizli, muhtelif vadelere sahip, iskontolu veya primli olarak ihraç edilebilen bono, tahvil gibi menkul kıymetleri,

Piyasa Yapıcısı: Organize piyasalarda işlem görmeyen finansal enstrümanların alım ve satımını gerçekleştiren kurumu,

Prospektüs: Halka, ihraç edilecek borçlanma araçlarını satın almaları hususunda teklifte bulunan herhangi bir doküman veya duyuruyu

ifade eder.

## ORTAKLIK VE FAALİYETLERİ TANITICI BİLGİ

2019 yılında Yakın Doğu Oluşumunun gelişim vizyonuyla temelleri atılan İkas Pharma, yenilikçi anlayışı ve profesyonel kadrosu ile Kuzey Kıbrıs Türk Cumhuriyetine ilaç, medikal ürünler, tıbbi cihazlar, veterinerlik ürünleri vb. tedarik eden yeni nesil bir ecza deposudur.

Sağlık sektöründe kısa sürede saygın bir yer edinen İkas Pharma, KKTC'de eczanelere, hastane ve kliniklere hizmet veren ve tedarik konusundaki hızı ve güvenilirliği ile ön plana çıkan bir şirket olmuştur. Deneyimli kadrosu ve yurt içi- yurt dışı firmalarla kurduğu etkin ve sağlıklı iletişim ile doğru ürünü doğru zamanda sağlama hususunda adanın önde gelen ecza depolarının başında yer almaktadır. Bu bağlamda, gerek Türkiye'nin gerekse dünyanın öncü markalarına ait bayilikleri bünyesinde bulundurmaktadır.

Olağan ecza depoculuğu fonksiyonlarını etkin bir şekilde yerine getiren İkas Pharma ayrıca, Yakın Doğu Oluşumu bünyesinde bulunan Yakın Doğu ve Dr.Suat Günsel Girne Üniversitelerinin AR-GE çalışmalarına da çeşitli açılardan katkı vermektedir; ürün geliştirme ve üretme konusunda girişimlerde bulunmaktadır. Yetişme çağındaki sporcu adaylarının hangi spora uygun olduğunu belirlemek için geliştirilen spor performans genetiği testleri, İtalya ile ortak çalışma sonucunda geliştirilen ve pandemi dönemi boyunca kullanılan sıklodekstrin içerikli koruma spreyi Olinir gibi ürünlerini başarıyla geliştirerek halkımızın kullanımına sunmuştur.

Yakın Doğu Üniversitesi DESAM (Deneysel Sağlık Bilimleri Araştırma Merkezi) Enstitüsü'nün kullandığı malzemeler ile çeşitli bilimsel araştırma projeleri için gerekli malzemelerin satın alma desteği de İkas Pharma tarafından verilmektedir.

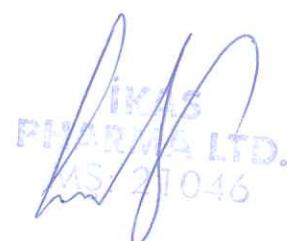
Gerek insanoğlunun gerekse hayvan dostlarımızın yaşam kalitesini artırmak için en güncel tedavi yöntemlerini ve bunlara uygun ilaç ve medikal ürünler profesyonel bir titizlikle yakından takip eden İkas Pharma küçülü, büyülü 70'in üzerinde ecza deposunun rekabet içinde olduğu KKTC'de büyümесini her yıl istikrarlı bir şekilde sürdürmektedir.

### İkas Pharma Ltd. Ortaklık Yapısı

Ortağın Ticaret Ünvanı / Adı Soyadı	Sermayedeki Payı
Near East University Ltd.	% 98.75
Dr.Suat Günsel Kyrenia University Ltd.	% 1.25

### Direktörler Kurulu

Direktör Ad Soyad	Adres
Enver Haskasap	Bayram Özgüm Cad. No:49 Çatalköy, Girne



## PROSPEKTÜSÜN SORUMLULUĞUNU YÜKLENEN KİŞİLER

Bu prospektüs ve eklerinde yer alan bilginin, sahip olduğumuz tüm bilgi çerçevesinde, gerçeğe uygun olduğunu ve bu bilgi anlamını değiştirecek nitelikte bir eksiklik bulunmaması için hertürlü makul özenin gösterilmiş olduğunu beyan ederiz.

Ihraççı: İkas Pharma Ltd.	Sorumlu Olduğu Kısım
Enver HASKASAP ( Direktör)	Prospektüsün Tamamı

Murakip Raporlarını Hazırlayan Kuruluşun Ticaret Ünvanı ve Yetkilisinin Adı Soyadı ve Görevi	Sorumlu Olduğu Kısım
Kemal BATMAZOĞLU (Yetkili Muhasip-Murakip, Yeminli Mali Müşavir)	Murakip Raporları Hesap Dönemi: 01.01.2022/31.12.2022 Hesap Dönemi: 01.01.2023/31.12.2023 Hesap Dönemi: 01.01.2024/31.12.2024

## RİSK FAKTÖRLERİ:

İşbu prospektüs ile ihracı yapılacak olan tahvile ilişkin İkas Pharma Ltd.'in yatırımcılara karşı olan ödeme yükümlülüğü herhangi bir kamu kuruluşa tarafından garanti altına alınmamış olup, yatırım kararının ihraçcının finansal durumunun analiz edilmesi suretiyle verilmesi gerekmektedir.

İhraççı; yurt dışında işbirliği içerisinde olduğu tedarikçi sayısını artırmak, ürün gamını genişletmek ve müşterilerinin artan taleplerine daha efektif bir şekilde yanıt verebilmek amacıyla, faiz karşılığında teminatsız tahvil çıkarmakta ve söz konusu tahvilleri satın alacak yatırımcılara ihraç etmektedir. Tahvil sahibinin anapara ve faiz alacağı dışında, İkas Pharma Ltd.'in genel kurullarına veya yönetimine katılma, ortaklık vs. hakkı yoktur.

Yatırımcıların, bu prospektüste paylaşılan bilgi ışığında kendi değerlendirmelerini yaparak, ihraç edilen tahvile yatırım yapmanın kendileri için uygun olup olmadığına karar vermeleri gerekmektedir.

İhraçcının tahvil ihracına katılan yatırımcılar, yatırım kararını oluştururken aşağıda yer verilen risklerle sınırlı olmamak kaydı ile tahvil yatırımdan kaynaklanan bazı risklerle karşılaşabileceklerdir.

İhraçcının içinde bulunduğu sektörde ilişkin riskler:

**Rekabet:** Ecza depoları, sıkı bir rekabet altında çalışır. Diğer ecza depolarıyla rekabet etmek zorunda oldukları gibi, büyük zincir eczaneler ve çevrimiçi eczaneler gibi alternatif tedarikçilerle de rekabet ederler. Yoğun rekabet ortamında fiyat düşürme uygulamaları şirketlerin karlılığını ve satışlarını olumsuz etkileyebilir.

**Yasal Düzenlemeler:** Ecza sektörü, sıkı yasal düzenlemelere tabidir. Bu düzenlemeler, ilaç saklama, dağıtım ve satışıyla ilgili katı standartları içerir. Bu standartlara uymamak yasal sorunlarla ve cezalarla karşılaşma riskini artırabilir.

**Stok Yönetimi ve Bozulabilirlik:** Bazı ilaçlar ve tıbbi ürünler, özellikle de reçeteli ilaçlar ve biyolojik ürünler gibi bazı spesifik ürünler, belirli sıcaklık ve depolama koşullarında muhafaza edilmelidir. Yanlış stok yönetimi veya bozulabilir ürünlerin uygun olmayan koşullarda saklanması mal kaybına yol açabileceği gibi etkisi azalmış (veya zararlı) ürünlerin dağıtımasına da neden olabilir.

**Tedarik Zinciri Sorunları:** Tedarik zincirinde yaşanan herhangi bir kesinti, ecza depoları için büyük bir risk oluşturabilir. Tedarik zincirindeki herhangi bir sorun, ürünlerin tedarikini veya zamanında teslimini etkileyebilir. İkas Pharma'nın bir ada ülkesi olan KKTC'de faaliyet göstermesi bu açıdan ilave bir riski de kaçınılmaz olarak beraberinde getirmektedir.

**Maliyetler ve Fiyatlandırma:** Ecza depoları; ilaç, medikal ürün ve sarf malzeme edinme maliyetleri, sigorta, depolama ve personel masrafları gibi pek çok faktörü göz önünde bulundururlar. Ayrıca, sağlık sigortası ve sağlık hizmeti sunucularıyla müzakere edilen fiyatlar da nihai maliyetler üzerinde etkilidir.

Bunun yanısıra ürünlerin satın alınmasında kullanılan para cinsi ile satıştan elde edilecek gelirlerin para cinsi arasında fark olması durumunda ortaya çıkabilecek kur riskinin de uygun bir şekilde yönetilmesi gereklidir.

**Sağlık Krizleri ve Salgınlar:** Sağlık krizleri ve salgın hastalıklar, ecza depoları için beklenmedik talep artışlarına neden olabilir. Bu durum, stokların yetersiz kalmasına ve dağıtım süreçlerinin zorlaşmasına yol açabilir.

**Teknolojik Değişim:** Teknolojik gelişmeler, depo yönetimi sistemlerini ve dağıtım süreçlerini etkileyebilir. Bu değişikliklere uyum sağlamak ve rekabet koşullarına etkin bir şekilde yanıt verebilmek için düzenli olarak yatırım yapılması gerekebilir.

**Ekonomik krizler, belirsizlikler, siyasi ve jeopolitik gelişmeler, rekabet koşullarındaki değişiklikler, döviz kurlarındaki dalgalanmalar, salgın hastalıklar gibi durumlar, sektördeki iş yapma potansiyelini, satışları ve karlılığı olumsuz etkileyebilir.**

**Doğal afetler, virüs salgınları gibi durumlar, global ve yerel ekonomik faaliyetleri olumsuz etkileyebilir, şirketlerin satışlarını, karlılığını ve finansal durumunu olumsuz etkileyebilir.**

**Sağlık harcamaları** nihai tüketicinin olası gelir kayıplarından en az etkilenen harcama kalemlerinden birini oluşturmakla birlikte ekonomide yaşanan durgunluk dönemlerinde bu alandaki harcamalar da düşüş eğilimi gösterebilmektedir. Bu bağlamda, tüketicilerin alım gücünü olumsuz etkileyebilecek düzeyde ve önceki yıllarda yaşanan krizlere benzer bir kriz yaşanması durumunda Şirketin geleceğe dönük büyümeye bekentileri planlananın altında kalabilir. Ayrıca, Şirketin depolarındaki ilaçların muhafaza koşulları Sağlık Bakanlığı'na belirlenmiş bir takım düzenlemelere tabidir. Dolayısıyla, yangın, sel veya diğer doğal afetlerin söz konusu olması durumunda bu koşulların sağlanması imkansız veya normal dönemlere göre çok daha zor hale gelebilir ve Şirketin finansal performansı olumsuz etkilenebilir.

#### **Lojistik Riskler:**

**Stok Yönetimi:** Yanlış stok yönetimi, tedarik eksikliğine veya fazlasına neden olabilir. Bu da, ilaçların zamanında teslim edilememesi veya gereksiz stok oluşturma gibi sorunlara yol açabilir.

**Depolama Koşulları:** Bazı ilaçlar, özellikle de hassas ilaçlar veya daha çabuk bozulabilir ürünler, belirli sıcaklık, nem ve ışık düzeylerinde saklanmalıdır. Yanlış depolama ürünlerin etkili olma durumlarını azaltabilir hatta tamamen bozulmalarına neden olabilir.

**Nakliye Sorunları:** İlaçların taşınması sırasında yaşanan herhangi bir sorun lojistik süreci etkileyebilir. Gecikmeler, hasarlar veya kayıplar, ilaçların zamanında ve güvenli bir şekilde eczanelere veya hastanelere ulaşmasını engelleyebilir.

**Üçüncü taraf lojistik firmalarından destek alan Şirket,** bu hizmetleri almakta ya da bu hizmetlerin maliyetinde problemler yaşayabilir ve ürünlerin fiilen getirilmesinde rasyonel alternatifler bulamayabilir.

**Tedarik Zinciri Kesintileri:** Tedarik zincirinde yaşanan herhangi bir kesinti, lojistik süreçlerde aksamalara yol açar. Tedarikçi kaynaklı sorunlar, doğal afetler, siyasi istikrarsızlık veya diğer faktörler, tedarik sürecini negatif şekilde etkileyebilir.

**Düzenleyici Uyum:** Lojistik süreçlerin ecza endüstrisindeki sıkı düzenlemelere uygun olması gereklidir. Yanlış teslimatlar, eksik belgeler veya gümrük ihlalleri gibi sorunlar, düzenleyici cezalar veya yasal sorumlara neden olabilir.

**Güvenlik:** Ecza depoları, ilaç, medikal malzeme, tüm nitelikli ve olağan sarf malzemesini hırsızlık veya sahtecilik gibi güvenlik risklerine karşı korumalıdır. Güvenlik önlemlerinin yetersiz olması, ürünlerin kaybolmasına veya kötüye kullanılmasına neden olabilir.

**İnsan Kaynakları Yetersizliği:** Lojistik süreçlerde yeterli eğitimli personel bulunmaması veya personel devamlılığı sorunları, işlerin etkin bir şekilde yürütülmesini engelleyebilir.

Öte yandan, ithalat ve gümrük regülasyonlarındaki değişiklikler nedeniyle ortaya çıkabilecek ek maliyetler, aksamalar, vergi ihlalleri ve ihtilaflar dolayısıyla oluşabilecek davalar ve bunun sonucunda gündeme gelebilecek cezai yaptırımlar şirket faaliyetlerini ve karlılığını olumsuz yönde etkileyebilir.

#### Finansman Riski:

Şirket, tedarikçilerinden yüksek hacimli ilaç, medikal malzeme, nitelikli sarf malzemesi vb. alanında bulunmakta ve kendi müşterisi konumunda olan eczanelere, hastane ve kliniklere satış yapmaktadır. Buradan hareketle, Şirketin müşterisi konumundaki unsurlar rekabet ya da fiyattan kaynaklanan bir talep düşüklüğü sergilemeye başladığı takdirde Şirketin kendi tedarikçilerinden yaptığı alımlarda yavaşlama söz konusu olabilir, bu da daha yüksek birim maliyetlere katlanılmak zorunda kalınması gibi olumsuz bir tabloya yol açabilir. Ayrıca, eczane ve hastane/kliniklerin kendi müşterilerinden olan alacaklarında geçici ya da sürekli bir gecikme yaşanmasının Şirket için finansal yük getirmesi mümkündür.

#### Alacakların Tahsilatı ve Likidite Riski:

Şirkete borcu bulunan müşterilerin ödemelerini geç yapması veya hiç yapmaması ciddi bir likidite riskine sebep olduğu gibi mali sonuçların kötüleşmesine de yol açabilecektir. Bu çerçevede, alacakların zamanında tahsil edilmesini teminen etkin bir takip sistemin uygulamada olması büyük önem arz etmektedir.

Ayrıca, Şirketin müşterilerinin ödeme güçlerini kaybetmeleri, teorik olarak, imkan dahilindedir. Bu takdirde, Şirketin alacaklarının bir kısmı şüpheli alacak haline dönüşebilir, hatta tahsilat hiç bir zaman için mümkün olmayabilir. Bu durumda, Şirketin faaliyetleri ve finansal durumu olumsuz yönde etkilenebilir. Ayrıca, Şirket ortaklarının ödeme güçlüğüne girmesi de Şirketin faaliyetleri, finansal durumu, nakit akışı ve operasyonel sonuçları üzerinde olumsuz etki yaratabilecektir.

#### Operasyonel Riskler:

**İlaç Hataları:** Yanlış ilaç tedariki, yanlış dozaj veya etiketleme hataları gibi insan hataları nedeniyle meydana gelebilir. Bu tür hatalar hastalara zarar verebilir ve tıbbi hizmetlerin kalitesini düşürebildiği gibi Şirketin itibarı üzerinde de olumsuzluk yaratır.

**İlaç Bozulması veya Son Kullanma Tarihi Aşımı:** Uygun depolama koşullarının sağlanmaması veya stok rotasyonunun yetersiz olması, ilaçların bozulmasına veya son kullanma tarihlerinin geçmesine neden olabilir. Bu durum, tıbbi tedavi için kullanılan ilaçların etkinliğini azaltabilir.

**Nitelikli Sarf Malzeme Hataları:** Profesyonel kullanıcısına sorun yaşatan nitelikli sarf malzeme seçiminde yapılan hatalar veya kalite sürekliliğindeki sıkıntılar Şirketin itibarını olumsuz etkileyerek orta/uzun vadede mali sıkıntılar yaşamamasına zemin hazırlayabilir.

**Depo Güvenliği:** Depo içinde veya çevresinde yaşanan hırsızlık, kundaklama veya diğer güvenlik ihlalleri operasyonları etkileyebilir ve mal kaybına neden olabilir.

**Lojistik Sorunlar:** Tedarik zinciri yönetimi sırasında nakliye gecikmeleri, hasarlı teslimatlar veya stok eksikliği gibi lojistik sorunlar tedarik süreçlerini olumsuz etkileyebilir.

**Veri Güvenliği:** Bilgi teknolojisi sistemlerinin güvenliğine dönük eksiklikler veya veri ihlalleri, müşterilere ait bilginin sızdırılmasına ve tıbbi kayıtların tehlikeye atılmasına neden olabilir.

**Çalışan Sağlığı ve Güvenliği:** Çalışanların maruz kaldığı işyeri kazaları, yaralanmalar veya kimyasal maddelerin doğru şekilde kullanılmamasından kaynaklanan işyeri güvenliği ihlalleri operasyonel riskleri artırabilir.

**Düzenleyici Uyum Sorunları:** Ecza depoları, yerel, ulusal ve uluslararası otoritelerin düzenlemelerine uygun olmalıdır. Bu tür gereksinimlere uymamak, yasal yaptırımlarla sonuçlanabilir ve işletmenin itibarını zedeleyebilir.

**Acil Durum Yönetimi:** Yangınlar, doğal afetler veya acil durumlar gibi beklenmedik olaylar depo operasyonlarını aksatabilir ve hizmet kesintilerine neden olabilir.

**Şirketin faaliyetlerini gerçekleştirmek için ihtiyaç duyduğu işgücü kaynağının sürekliliğinin sağlanamaması** Şirketin faaliyetlerini olumsuz etkileyebileceği gibi Şirketin finansal sağlığında bozulmalara yol açabilir.

**Liquidite riski:**

**Stok Yönetimi:** Ecza depoları, genellikle büyük miktarda stok tutarlar. Stokların yanlış bir şekilde oluşturulması veya talep tahminlerinin doğru yapılmaması durumunda hatalı biçimde fazla stok ile karşılaşılabilir. Bu durum, stokların nakde dönüştürülmesinde ciddi güçlükle oluşmasına ve Şirketin genel bir likidite sorunu yaşammasına neden olabilir.

**Nakliye ve Dağıtım Gecikmeleri:** Tedarik zinciri boyunca devam eden nakliye veya dağıtım gecikmeleri stokların hızlı bir şekilde satışa dönüştürülmesini engelleyebilir. Bu durum, ecza depolarının stoklarını nakde çevirme yeteneklerini zorlaştırır ve likidite riskini artırabilir.

**Ödeme Gecikmeleri:** Tedarikçilere veya diğer iş ortaklarına yapılan ödemelerdeki gecikmeler, ecza depolarının ürün temininde zorluklar yaşamasına neden olabilir. Bunun doğal bir sonucu olarak, rekabette geri kalma durumu kristalize olmaya başlayabilir.

**Düzen Satışlar veya Gelirler:** Beklenmedik bir şekilde düşen satışlar veya gelirler, ecza depolarının mali sağlığını zayıflatır.

**Yatırım ve Finansman Kararları:** Ecza depolarının yanlış yatırım veya finansman kararlarının alınması, likidite sorunlarına neden olabilir. Örneğin, gereksiz yatırımlar veya yüksek borçlanma seviyeleri, nakit miktarı olumsuz olabilir ve likidite riski artırabilir.

**Şirket çeşitli sebeplerle büyümeye hedeflerini ve diğer stratejik hedeflerini tam olarak hayatı geçiremeyecek; gerçekleştirse de büyümeyi etkin ve faydalı biçimde yönetemeyecek.**

Şirketin stratejik planlarının başarısında, aşağıda özetalen, kısmen veya tamamen şirketin kontrolü

dışında olan etkenlerin de önemi bulunmaktadır:

- Mevcut ve gelecekteki rekabet ve talep seviyeleri,
- Nitelikli personelin varlığı ve şirketin bunları istihdam edebilme ve elinde tutabilme becerisi,
- Şirketin ihtiyaç duyabileceği ek finansmanın temini,
- Finansal piyasaların durumu,
- Faaliyet gösterdiği ülke ve coğrafyadaki politik/ekonomik gelişmeler,
- Operasyonel, finansal ve yönetim sistemlerinin geliştirilmesi,
- Çalışanların eğitilmesi, motive edilmesi, yönetilmesi ve elinde tutulması,
- Gerekli ruhsat, izin, tescil ve marka belgelerinin temini ve korunması,
- Vergiler veya vergi oranlarındaki değişiklikler ile şirketin yararlandığı teşviklerde yaşanabilecek değişiklikler şirkete etki edebilir. Şirketin fiili vergi oranı, vergi kanunlarındaki veya bunların yorumlanmasındaki değişikliklerden veya şirket yönetiminin ertelenmiş vergi varlıklarını kullanabilme kabiliyetindeki değişikliklerden etkilenebilir. Şirket uygulamaya konulan yeni vergiler veya geçerli vergi oranlarındaki artışlara maruz kalabilir.
- Mevzuat ve yasal düzenlemelere ilişkin riskler: Şirketin bağlı bulunduğu KKTC kanunları ve mevzuatında yaşanabilecek değişimler Şirket için bir risk unsuru yaratırabilir.

#### Piyasa Riski:

Tahvilin vadeye kadar elde tutulması durumunda yatırımcı, anapara ve taahhüt edilen faizi vade sonunda tahsil edecektir. Tahvilin vadeden önce likide edilmek istenmesi ikincil piyasanın derinliğine bağlı ve ihraççı şirketin dışında bir konudur. KKTC'de, bugün itibarıyla, etkin bir şekilde işleyen ikincil piyasadan söz etmek mümkün değildir.

#### Ihraççı Riski:

Piyasada oluşabilecek olumsuz durumlar ve/veya ihraçının yönetiminden ve mali bünyesinden kaynaklanabilecek sorunlar nedeniyle ihraçının yükümlülüklerini kısmen veya tamamen zamanında yerine getirememesi, yatırımcının karşılaşabileceği zarar olasılığını ifade eder. Tahvil ihraçcisinin anapara ve faiz yükümlülüklerini ödememesi durumunda, yatırımcılar alacaklarını hukuki yollara başvurarak tahsil edebilirler.

## İHRAÇCI HAKKINDA BİLGİ

### Tanıtıcı Bilgi

İhraçcının ticaret ünvanı ve işletme adı: İKAS PHARMA LTD.

İhraçcının hukuki statüsü: Özel şirket

İhraçcının tabi olduğu mevzuat: KKTC Kanunları

İhraçcının kurulduğu ülke: Kuzey Kıbrıs Türk Cumhuriyeti

İhraçcının adresi: Organize Sanayi Bölgesi 21. Sokak No:11 Lefkoşa

İhraçcının kuruluş tarihi: 16.10.2019

Telefon numarası: 0 (392) 444 65 35

Internet adresi: [www.ikaspharma.net](http://www.ikaspharma.net)

### Esas Sözleşmeye Göre Amaç ve Faaliyet Konusu:

KKTC hudutları dahilinde veya Dünyanın herhangi bir ülkesinde her türlü ecza, ilaç, şampuan, deterjan, haşerat öldürücü ilaçlar, cerrahi alet, tıbbi cihaz, tıbbi malzeme ve protezler, suni uzuv ve insan sağlığı veya hastane veya tıp mesleği bakımından lüzumlu her türlü ilaç, ecza tıbbi malzeme, aletin vs. imalatı, ithalatı, ihracatı, paketlenmesi ve ticareti, acenteliği ve komisyonuluğu ve tevziyatçılığı ile uğraşmak. Her çeşit tarımsal, insani ve veteriner ilaçlarının imali, ithali, ihracı ve ticareti ile uğraşmak. İnsan ve hayvanlar için teşhis amaçlı test tipleri ve aletleri ile serum ve biyolojik ürünlerin, her çeşit kozmetik ürün ve hammaddelerinin, her türlü hayvan yem ve yem katkı maddelerinin, hastane, klinik, laboratuvar malzemelerinin imali, ithali, ihracı ve ticareti ile uğraşmak. Yukarıda sayılan konularda ilaç depoları, özel ve genel antrepolar, Show-room ve galeriler açmak, çalıştmak. Her türlü ortopedik aletler ile her türlü laboratuvar alet araç gerekliliklerinin alım satımı ihracatı ithalatı ve pazarlamasını yapmak, Resmi ve özel kuruluşların ilaç, sihhi malzeme, laboratuvar malzemesi bunlarla ilgili hammadde ve diğer tıbbi veteriner ihtiyaç maddeleri ihalelerine katılmak. Maksat ve mevzuu ile ilgili olarak acentelik, bayilik, yurt içi ve yurt dışı mümessillikler almak ve vermek. Ecza depoları açmak kiralamak ve işletmek.

Tahvil ihracı ile sağlanacak fonların kullanım alanı hakkında bilgi:

Tahvil ihracı ile temin edilecek fonların, Şirketin genişleyen tedarikçi ağı ile birlikte artan ürün tedarik hacminin karşılanması ve satın alma süreçlerinin daha etkin yönetilmesi, artmaka olan müşteri siparişlerinin daha hızlı ve rekabetçi koşullarda karşılaşabilmesi ve KKTC Sağlık Bakanlığı tarafından düzenlenecek ihalelere katılım sağlanması amacıyla kullanılması planlanmaktadır. Bu fonların etkin kullanımı sayesinde, halihazırda KKTC genelinde faaliyet gösteren 70'in üzerindeki ecza deposu içinde yaklaşık %60 civarında olduğu tahmin edilen Şirketimizin pazar payının artırılması hedeflenmektedir.

Ihraçının yönetim organları tarafından ihraççıyı bağlayıcı olarak kararlaştırılmış geleceğe yönelik önemli yatırımların niteliği ve bu yatırımların finansman şekli hakkında bilgi:

Yoktur.

Ihraçının borçlanma aracı sahiplerine karşı yükümlülüklerini yerine getirebilmesi için önemli olan ve grubun herhangi bir üyesini yükümlülük altına sokan veya ona haklar tanıyan, olağan ticari faaliyetler dışında imzalanmış olan tüm önemli anlaşmaların kısa özeti:

Yoktur.

İhraç İlişkin Özeti ve Halka Arz Takvimi:

SGMK (Sabit Getirili Menkul Kıymet) Türü: Tahvil

ISIN: KKTICKPH11125

İhraç Miktarı: 2,000,000 GBP

İhraç Tipi: Halka Arz

Faiz: % 5.30

Nominal Değer: 1,000 GBP

İhraç Fiyatı: 980.38 GBP

Asgari Satış Miktarı ve İşlem Miktarı: 1,000 GBP ve katları

Talep Toplama Süresi: 30.06.2025/01-02.07.2025

Tahvil Başlangıç Tarihi : 03.07.2025

Tahvil Vade Tarihi : 20.11.2025

Gün Sayısı: 140 gün

Tahsisatlar: Yurt İçi Bireysel Yatırımcılar, Yurt İçi Kurumsal Yatırımcılar

Hesaplama Formülü:

Bugünkü Değer = Nominal Değer / ((1+ Yıllık Faiz) ^ (gün sayısı/365))

$$980.38 = 1,000 / ((1 + 0.053) ^ (140 / 365))$$

Her 1,000 GBP için, yatırımcıdan 980.38 GBP tahsil edilecektir.

Talep Toplama: Talepler Near East Bank şubeleri ile aracılık anlaşması yapılması muhtemel diğer bankalar tarafından toplanacaktır.

SEÇİLMİŞ FİNANSAL BİLGİ

TL	31.12.2024	31.12.2023	31.12.2022
<b>Varlıklar</b>			
Dönen Varlıklar	<b>193.849.782,67</b>	<b>52.773.279,45</b>	<b>25.574.640,11</b>
Duran Varlıklar	<b>1.951.063,25</b>	<b>2.309.710,26</b>	<b>2.617.474,98</b>
<b>Toplam Varlıklar</b>	<b>195.800.845,92</b>	<b>55.082.989,71</b>	<b>28.192.115,09</b>
<b>Kaynaklar</b>			
Kısa Vadeli Finansal Borçlar	<b>88.439.694,94</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
Kısa Vadeli Yükümlülükler	<b>161.578.812,70</b>	<b>28.271.273,96</b>	<b>24.661.451,71</b>
Uzun Vadeli Finansal Borçlar	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
Uzun Vadeli Yükümlü lükler	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
<b>Toplam Yükümlülükler</b>	<b>161.578.812,70</b>	<b>28.271.273,96</b>	<b>24.661.451,71</b>
<b>Toplam Özkaynaklar</b>	<b>34.222.033,22</b>	<b>26.811.715,75</b>	<b>3.530.663,38</b>
<b>Toplam Özkaynaklar ve Yükümlülükler</b>	<b>195.800.845,92</b>	<b>55.082.989,71</b>	<b>28.192.115,09</b>
<b>Gelir Tablosu</b>	<b>31.12.2024</b>	<b>31.12.2023</b>	<b>31.12.2022</b>
Net Satışlar	<b>154.030.027,74</b>	<b>61.970.985,64</b>	<b>47.455.433,65</b>
Dönem Net Karı/Zararı	<b>7.410.317,47</b>	<b>3.781.052,37</b>	<b>3.077.082,49</b>
<b>Finansal Rasyolar %</b>	<b>31.12.2024</b>	<b>31.12.2023</b>	<b>31.12.2022</b>
Satışların Maliyeti/Net Satışlar	<b>78,48%</b>	<b>75,21%</b>	<b>74,74%</b>
Faaliyet Gid/Net Satışlar	<b>15,06%</b>	<b>19,04%</b>	<b>16,89%</b>
Faaliyet Kar Marjı (Faal.Karı/Net Satışlar)	<b>6,46%</b>	<b>5,75%</b>	<b>8,37%</b>
Net Kar Marjı (Dönem Karı/Net Satışlar)	<b>4,81%</b>	<b>6,10%</b>	<b>6,48%</b>

## İHRAÇCININ MEVCUT SERMAYESİ HAKKINDA BİLGİ

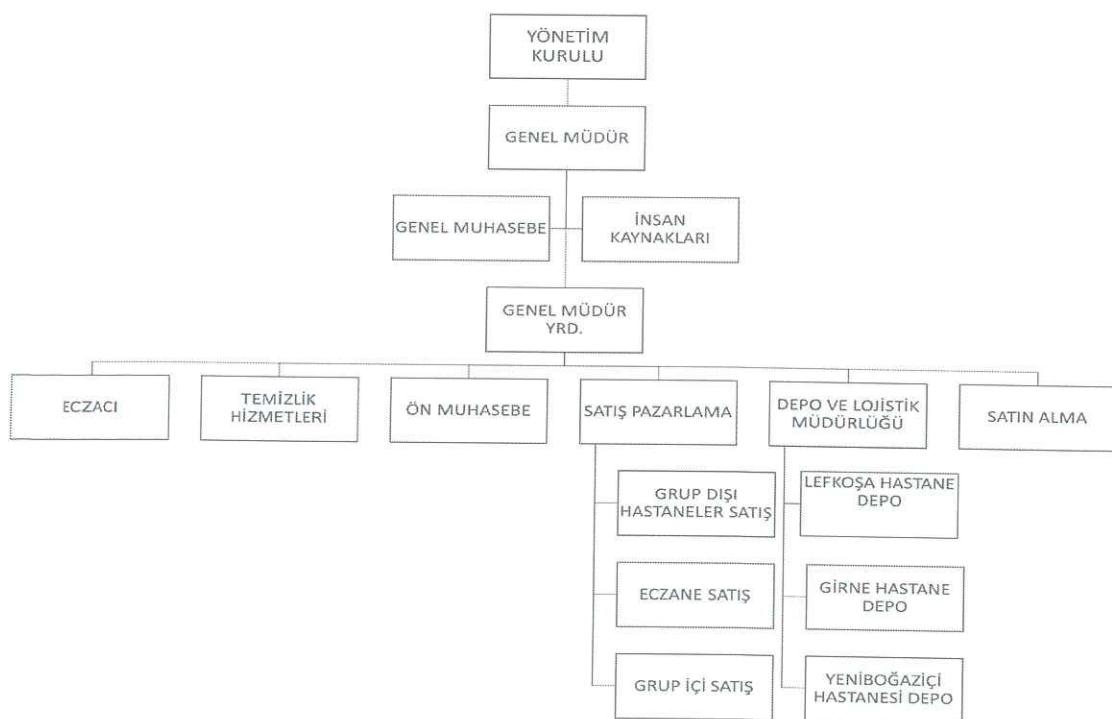
Ödenmiş Sermayesi: 20,000,000 TL

Kayıtlı Sermayesi: 20,000,000 TL

Ortağın Ticaret Ünvanı / Adı Soyadı	Sermayedeki Payı (%)
NEAR EAST UNIVERSITY LTD.	98.75
DR. SUAT GÜNSEL KYRENIA UNIVERSITY LTD.	1.25

## YÖNETİM VE ORGANİZASYON YAPISINA İLİŞKİN BİLGİ

### İhraçının Organizasyon Şeması



**İhraçının Direktörler Kurulu ve Üst Yönetimine İlişkin Bilgi:**

**Enver Haskasap:**

2007 yılında Yakın Doğu Üniversitesi İktisadi ve İdari Bilimler Fakültesi İşletme Bölümü'nden mezun olan Haskasap, İşletme Bölümü Yüksek Lisans eğitimini de 2014 yılında tamamlamıştır.

2009 yılında Near East Bank Ltd. bünyesine katılmıştır. Tüm bölümlerde sekiz ay boyunca eğitimini tamamlayıp 2011 yılında Near East Bank Kredilerden Sorumlu Kıdemli Müdür olarak görev almıştır.

2013 yılında Pazarlama-Bilgi Teknolojileri ve Destek Hizmetler Birimlerinden Sorumlu Grup Müdürü olmuştur. 2016 yılında Near East Bank Pazarlama, Bilgi Teknolojileri, Operasyon, İnsan Kaynakları ve Destek Hizmetleri'nden sorumlu Genel Müdür Yardımcısı olarak görev alan Haskasap Temmuz 2021 tarihinde Near East Bank Ltd Yönetim Kurulu Başkanı olarak atanmıştır.

2013 yılında, Girne Üniversitesi Mütevelli Heyeti Kurucu Üyesi olarak Üniversite kuruluşunda yer almış ve halen buradaki görevine devam etmektedir.

1983 Girne doğumlu olan Haskasap, evli ve dört çocuk babasıdır.

**Gökhan Uyal:**

2000 yılında Doğu Akdeniz Üniversitesi İletişim Fakültesi Halkla İlişkiler ve Reklamcılık bölümünden mezun olmuştur.

2019 yılında Yakın Doğu bünyesine katılan Uyal, Kyanit Parke Ltd.'nin üst yöneticiliğini yapmış, arkasından 2023 yılında İkas Pharma'nın genel müdürlüğe atanmıştır.

1975 İzmit doğumlu, evli ve bir çocuk babasıdır.

**Ümüt Polat:**

Birçok yerli ve yabancı ilaç firmasında sırasıyla satış elemanı, satış temsilcisi, kıdemli uzman, tıbbi tanıtım temsilcisi olarak çalışmış ve bölge müdürlüğü de yapmıştır. 2023 yılında İkas Pharma bünyesinde satış müdürü olan Polat, halen genel müdür yardımcısı olarak görevini sürdürmektedir.

1980 yılında Kilis'te doğan Polat evli ve iki çocuk babasıdır.

## GRUP HAKKINDA BİLGİ

İhraçının dahil olduğu grup hakkında özet bilgi, grup şirketlerinin faaliyet konuları:

Yakın Doğu Oluşumu, eğitim, finans, sağlık, sanayi, turizm, teknoloji vb iş alanlarında hizmet vermektedir ve yaklaşık 6 bin kişiye istihdam sağlamaktadır. Yakın Doğu Üniversitesi ve Dr. Suat Günsel Girne Üniversitesi'nde dünyanın 100'ü aşkın farklı ülkesinden gelen 20,000 üzerinde öğrenci eğitim görmektedir. Uluslararası yüksekokretim derecelendirme kuruluşu AD Scientific Index'in yayımladığı "Dünyanın En İyi Üniversiteleri 2022" listesinde KKTC' nin en iyi üniversitesi seçilen Yakın Doğu Üniversitesi, Türkiye' de 3. Avrupa da 230, Dünya'da 552. sırada yer almıştır. Yakın Doğu Üniversitesi Times Higher Education (THE) 2024 yılı Dünya Üniversiteler Sıralamasına göre ise 601-800 bandında, Dünya Genç Üniversiteler Sıralamasında ise 139.sırada yer almıştır.

Yüksek öğrenim dışında okul öncesinden 12.sınıfa kadar eğitim olanaklarını yine 3 farklı lokasyonda (Lefkoşa, Girne ve Yeniboğaziçi) topluma sunmaktadır. Bu okullarda halen yaklaşık 4,000 öğrenci eğitimini sürdürmektedir.

Yakın Doğu Oluşumu; öncelikli faaliyet alanlarından birisi olan sağlık alanında, üç tam teşekküllü tıp fakültesi hastanesi (Yakın Doğu Üniversitesi Tıp Fakültesi Lefkoşa Hastanesi ve Yeniboğaziçi Hastanesi ile Dr.Suat Günsel Girne Üniversitesi Tıp Fakültesi Hastanesi), iki diş hastanesi, bir dispanser ve bir hayvan hastanesi ile Kuzey Kıbrıs'ın en büyük özel sağlık girişimi olarak faaliyetlerine devam etmektedir.

Turizm sektöründe butik otelleri Dorona Hotel, Mimoza Hotel, Oasis Hotel ve Park Palace Hotel, Park Palace Rezidans ve Dorana Rezidans ile faaliyet göstermektedir.

Yaklaşık 45 yıldır faaliyet gösteren Yakın Doğu Oluşumu sanayi alanında ise kablo, plastik, metal, mobilya, matbaa, bims ve parke taşı üretimi yapmaktadır. Ayrıca, Pizza Pizza, The Kaffo ve Kebap House ile yiyecek-içecek sektöründe yer almaktadır. Akaryakıt istasyonu işletmeciliği yapan Yakın Doğu Akaryakıt firması KKTC'nin en yüksek işlem gerçekleştiren istasyonlarının başında gelmektedir.

Yakın Doğu Oluşumu, kuruculuğunu yaptığı Kıbrıs Modern Sanat Müzesi, Kıbrıs Araba Müzesi, Kıbrıs Herbaryum ve Doğa Tarihi Müzesi, Surlarıçı Şehir Müzesi ve GÜNSEL Sanat Müzesi'nde yer alan 100 binin üzerindeki sanat eseri ve materyalle Akdeniz'in en önemli kültür sanat merkezlerinden birisine de öncülük etmektedir.

Şirketin Ticaret Ünvanı	Near East University Ltd.
Kurulduğu Ülke	KKTC
Kuruluş Tarihi	1988
Merkez Adresi	Yakındoğu Bulvarı Dikmen Yolu P.K.670 Lefkoşa
Web Adresi	<a href="http://www.neu.edu.tr">www.neu.edu.tr</a>
Fili Faliyet Konusu	Yakın Doğu Üniversitesi, uluslararası kimlikte etkinlik gösteren bir yüksekokretim kurumudur. Tam teşekkülü bir tıp fakültesini, tıp fakültesi hastanesini, dış hastanesini, hayvan hastanesini de bünyesinde bulunduran Yakın Doğu Üniversitesi, yüksekokretimin yanı sıra, kreş, okul öncesi, ilkokul ve kolej eğitimi de vermektedir.

Şirketin Ticaret Ünvanı	Dr Suat Güncel Ltd
Kurulduğu Ülke	KKTC
Kuruluş Tarihi	
Merkez Adresi	11. Selim Caddesi Köşklüçiftlik Lefkoşa
Web Adresi	
Fili Faliyet Konusu	Doğrudan ticaret, üretim yapmayıp diğer oluşum firmalarına yatırımda bulunan bir çatı şirket konumundadır.

Şirketin Ticaret Ünvanı	Yakın Doğu Akaryakit Ltd.
Kurulduğu Ülke	KKTC
Kuruluş Tarihi	
Merkez Adresi	Yakın Doğu Bulvarı Dikmen Yolu Lefkoşa
Web Adresi	<a href="http://www.yakindoguakaryakit.com">www.yakindoguakaryakit.com</a>
Fili Faliyet Konusu	Akaryakit dağıtım sektöründe faaliyet göstermektedir.

Şirketin Ticaret Ünvanı	Plastube Ltd
Kurulduğu Ülke	KKTC
Kuruluş Tarihi	1975/1998
Merkez Adresi	Büyük Sanayi Bölgesi, Doğu Akdeniz Üniversitesi Kampüsü, Gazimağusa
Web Adresi	<a href="https://plastubeltd.com/">https://plastubeltd.com/</a>
Fili Faliyet Konusu	Plastube Ltd., alt yapı grubu, boru sistemleri, sulama boruları ve parke imalatı beraberinde inşaat sektöründe de faaliyet göstermektedir.

Şirketin Ticaret Ünvanı	Tek-dök San Ltd
Kurulduğu Ülke	KKTC
Kuruluş Tarihi	1990
Merkez Adresi	Haspolat Sanayi Bölgesi 2. Cadde, Lefkoşa
Web Adresi	<a href="https://ikasmobilya.com/">https://ikasmobilya.com/</a>
Fili Faliyet Konusu	İkas Mobilya&Aluminyum, mobilya imalatı ve aluminyum doğrama alanında faaliyet göstermektedir.

Şirketin Ticaret Ünvanı	Cyprocable Ltd.
Kurulduğu Ülke	KKTC
Kuruluş Tarihi	1988
Merkez Adresi	Kahramanlar Caddesi, No:26, Minareliköy, Lefkoşa
Web Adresi	<a href="http://www.cyprocable.com">www.cyprocable.com</a>
Fili Faliyet Konusu	Cyprocable Ltd, her türlü kablo imalatı alanında faaliyet göstermektedir.

Şirketin Ticaret Ünvanı	Yakın Doğu Turizm ve Seyahat Ltd.
Kurulduğu Ülke	KKTC
Kuruluş Tarihi	1996
Merkez Adresi	Osman Örek Caddesi, Kat:3, Oda 308, Ortaköy, Lefkoşa
Web Adresi	<a href="https://www.doranatourism.com/">https://www.doranatourism.com/</a>
Fili Faliyet Konusu	Turizm acenteliği ve otelcilik alanında faaliyet göstermektedir.

Şirketin Ticaret Ünvanı	Dr Suat Günsel Kyrenia Uni Ltd.
Kurulduğu Ülke	KKTC
Kuruluş Tarihi	2013
Merkez Adresi	Kemal Pars Sokak No:1, Girne
Web Adresi	<a href="https://kyrenia.edu.tr/">https://kyrenia.edu.tr/</a>
Fili Faliyet Konusu	Dr Suat Günsel Girne Üniversitesi, uluslararası kimlikte etkinlik gösteren bir yüksekokretim kurumudur. Tam teşekkülü bir tıp fakültesini, tıp fakültesi hastanesini, dış hastanesini de bünyesinde bulunduran Dr Suat Günsel Girne Üniversitesi, yüksekokretimin yanı sıra, kreş, okul öncesi, ilkokul ve kolej eğitimi de vermektedir.

Sirketin Ticaret Ünvanı	Near East Investment Ltd.
Kurulduğu Ülke	KKTC
Kuruluş Tarihi	1996
Merkez Adresi	Ziya Rızkı Caddesi Der- Mer Apt. Zemin Kat Dükkan No :2 Girne
Web Adresi	<a href="https://www.neareastinvestment.com/">https://www.neareastinvestment.com/</a>
Fili Faliyet Konusu	Yerli ve yabancı, bireysel ve kurumsal yatırımcılara gayrimenkul, motorlu araçlar vb. yatırımları için çeşitli alternatifler sunmanın yanı sıra geleneksel ticaret aracılığı; yatırım danışmanlığı alanlarında da faaliyet göstermektedir.

Şirketin Ticaret Ünvanı	Near East Sigorta Ltd.
Kurulduğu Ülke	KKTC
Kuruluş Tarihi	2019
Merkez Adresi	25 Osman Örek Caddesi Kat:3
Web Adresi	<a href="https://www.neareastsigorta.com/">https://www.neareastsigorta.com/</a>
Fili Faliyet Konusu	Sigortacılık sektöründe faaliyet göstermektedir.

Şirketin Ticaret Ünvanı	Near East Hayat Ltd.
Kurulduğu Ülke	KKTC
Kuruluş Tarihi	2018
Merkez Adresi	25 Osman Örek Caddesi Kat:3
Web Adresi	<a href="https://www.neareasthayat.com/">https://www.neareasthayat.com/</a>
Fili Faliyet Konusu	Hayat ve sağlık sigortacılığı sektöründe faaliyet göstermektedir.

Şirketin Ticaret Ünvanı	Happy Ways Ltd.
Kurulduğu Ülke	KKTC
Kuruluş Tarihi	2016
Merkez Adresi	25 Osman Örek Caddesi Kat:3
Web Adresi	<a href="https://www.happywayscar.com/">https://www.happywayscar.com/</a>
Fili Faliyet Konusu	Araç kiralama sektöründe faaliyet göstermektedir.

Şirketin Ticaret Ünvanı	Near East Technology Ltd.
Kurulduğu Ülke	KKTC
Kuruluş Tarihi	
Merkez Adresi	25 Osman Örek Caddesi, Lefkoşa
Web Adresi	<a href="https://neareasttechnology.com/">https://neareasttechnology.com/</a>
Fili Faliyet Konusu	Web tasarım, yazılım, donanım, internet hizmetleri, lisanslama, profesyonel danışmanlık, dijital dönüşüm, ATM ve benzeri teknolojik hizmetler alanında faaliyet göstermektedir. Ayrıca, matbaa, tabela üretime, kırtasiye ve promosyon ürünleri satışı, süpermarket, catering, restoran ve kafe gibi alanlarda da faaliyetleri bulunmaktadır

Kar Tahminleri ve Beklentileri:

Gerek Şirketin içinde bulunduğu sektörün gerekse genel ekonomik durumun yurt içi ve yurt dışındaki ekonomik ve siyasal gelişmelere bağlı olarak çok kısa sürelerde önemli değişiklikler gösterebilmesi nedeniyle herhangi bir kar tahmini yapılmamış ve kar bekłentisine yer verilmemiştir. Bununla birlikte, piyasa payında öngörülen yükseliş ile mutlak karlılık rakamlarında reel artışlar sağlanacağı tahmin edilmektedir.

İhraçının grup içerisindeki diğer bir şirketin faaliyetlerinden önemli ölçüde etkilenmesi durumunda bu husus hakkında bilgi:

Şirket, diğer şirketlerin bağımlısı bir durumda değildir.

Yatırımlar:

İhraççı tarafından yapılmakta olan yatırımların niteliği, tamamlanma derecesi, coğrafi dağılımı ve finansman şekli hakkında bilgi:

Yoktur.

İhraçının yönetim organı tarafından geleceğe yönelik önemli yatırımlar hakkında ihraççıyı bağlayıcı olarak alınan kararlar, yapılan sözleşmeler ve diğer girişimler hakkında bilgi:

Yoktur.

#### GARANTÖRE İLİŞKİN BİLGİ VE GARANTİ HÜKÜMLERİ

Yoktur.

#### İNCELEMİYE AÇIK BELGELER

Prospektüste yer alan bilginin dayanağını oluşturan her türlü rapor ya da belge ile değerlendirme ve görüşler

Ortaklığın son 3 yıl itibarıyla finansal tabloları.

#### EKLER

1) 31.12.2022, 31.12.2023, 31.12.2024 tarihli bilanço ve gelir gider tabloları

1) Bilanço ve Gelir-Gider Tablosu 31.12.2022

**İKAS PHARMA LTD  
31 ARALIK 2022 TARİHLİ BİLANÇO**

AKTİF VARLIKLER	TÜRK LİRASI		PASİF KAYNAKLAR		TÜRK LİRASI	
	Önceki Dönem	Cari dönem	Önceki Dönem	Cari dönem	Önceki Dönem	Cari dönem
1- Dönen Varlıklar			1- Kısa Vadeli Yabancı Kaynaklar			
A- Hazır Değerler			A- Mali Borçlar		0,00	0,00
1- Küsa	559.178,56	2.601.488,48	1- Banka Krediler		0,00	0,00
2- Alınan Göller	679,13	9.013,74	2- Uzun Vadeli Kredilerin Anapara		0,00	0,00
3- Bankalar	495.864,70	1.068.232,26	3- Taksitlen ve Faizleri		0,00	0,00
4- Varlıklar Çekiller ve Ödeme Eminleri (-)	62.654,73	934.627,86	4- Tahlili Anapara ve Borç, Taksit ve Faizler		0,00	0,00
5- Diğer Hazır Değerler	0,00	0,00	5- Çıraklım, Borçları ve Seröteler		0,00	0,00
B- Menkul Kıymetler	0,00	593.614,62	6- Çokńılım Diğer Menkul Kıymetler		0,00	0,00
1- Hisse Senetleri	0,00	0,00	7- Menkul Kıymetler İhrac Farkı (-)		0,00	0,00
2- Özel Kullanımlı Satılık ve Borçları	0,00	0,00	8- Diğer Mali Borçlar		0,00	0,00
3- Karşı Kesim Tahvil Senet ve Borçları	0,00	0,00	B- Ticari Borçlar		17.400.603,17	24.545.596,54
4- Diğer Menkul Kıymetler	0,00	0,00	1- Satıcılp		7.356.483,33	7.743.858,49
5- Menkul Kıymetler Düşesi	0,00	0,00	2- Borg Schatten		0,00	0,00
Düzenlikli Körpügül (-)	0,00	0,00	3- Borç Simetten Reeskontrol (-)		0,00	0,00
C- Ticari Alacaklar	8.436.083,21	8.436.083,21	4- Diğer Ticari Borçlar		0,00	0,00
1- Alacaklar	8.436.083,21	8.436.083,21	5- Diğer Ticari Borçlar		10.124.119,84	16.801.728,45
2- Alıcak Senetleri	0,00	0,00	C- Diğer Borçlar		0,00	0,00
3- Alıcak Sonatlı Reeskontrol (-)	0,00	0,00	1- Ortaktaa Borçlar		0,00	0,00
4- Verilen Dípozito ve Terminatör	675,00	675,00	2- İptakarla Borçlar		0,00	0,00
5- Diğer Ticari Alacaklar	0,00	0,00	3- Diğer Ortaktaa Borçlar		0,00	0,00
6- Şüpheli Ticari Alacaklar	0,00	0,00	4- Personale Borçlar		0,00	0,00
7- Şüpheli Ticari Alacaklar Karşılığı (-)	0,00	0,00	5- Diğer Borç Senetleri Reeskontrol		0,00	0,00
D- Diğer Alacaklar	0,00	0,00	6- Diğer Çeşitli Borçlar		0,00	0,00
1- Ortaklarından Alacaklar	0,00	0,00	7- D- Alman Avanslar		0,00	0,00
2- İptakarlarından Alacaklar	0,00	0,00	E- Yillara Yayıgın İnsaat ve Onarım Hakedis		0,00	0,00
3- Başlı Ortaklıklardan Alacaklar	0,00	0,00	1- Yillara Yayıgın İnpact ve Onarım Hakedis D		0,00	0,00
4- Personelinden Alacaklar	0,00	0,00	2- Ödenecek Vergi ve Diğer Yükümlülükler	71.041,13	115.064,76	
5- Diğer Çeşitli Alacaklar	0,00	0,00	3- Öğrencilik Vergi ve Fonlar	13.051,59	27.249,05	
6- Diğer Alacak Senetleri Reeskontrol (-)	0,00	0,00	4- Ödenecek Sayısal Güvence Kasıtları	58.709,55	89.615,71	
7- Süperhei Diğer Alacaklar	0,00	0,00	5- Vadezi Geçmiş Entetennis veya Taksitlendirme		0,00	
8- Sunheli Diğer Alacaklar Karşılığı	0,00	0,00	6- Vergi ve Diğer Yükümlülükler		0,00	
E- Stoklar	6.200.678,07	12.204.581,62	7- Diğer Yükümlülükler		0,00	0,00
1- Ek Mordis ve Mazereler	0,00	0,00	G- Borg ve Diğer Kasıtlar		0,00	0,00
2- Yan Mamuller	0,00	0,00	1- Dâhem Kan Vergi ve Diğer Yosai Yükümlü		0,00	0,00
3- Mamuller	0,00	0,00	Kartallar		0,00	0,00
4- Ticari Malzeler	6.209.678,07	12.254.529,01	2- Dâhem Karın Peşen Odenen Vergi ve		0,00	0,00
5- Diğer Stoklar	0,00	0,00	3- Dâhem Yüklemlükleri (-)		0,00	0,00
6- Sto-Beşer Düsürüğü Karşılığı (-)	0,00	0,00	4- Kâdem Tazminatı Karşılığı		0,00	0,00
7- Verilen Sipariş Ayarcları	0,00	0,00	5- Mâlyet Giderleri Karşılığı		0,00	0,00
F- Yillara Yayıgın İnsaat ve Onarım Maliyesi	0,00	0,00	6- Diğer Bors ve Diğer Karşılıkları		0,00	0,00
1- Yillara Yayıgın İnsaat ve Onarım Maliye	0,00	0,00	7- H- Gelecek Ayıra Alt Giderler ve Gider Tah		0,00	0,00
2- Taperonlara Voreden Avantaj	0,00	0,00	8- İ- Geladek Ayıra Alt Giderler		0,00	0,00
G- Gelecek Ayıra Alt Giderler	0,00	0,00	9- D- Gider Tahakkukları		0,00	0,00
ve Gelir Tahakkukları	0,00	0,00	10- D- Gider Kâda Yabancı Kaynaklar		0,00	0,00
1- Gelecek Ayıra Alt Giderler	0,00	0,00	11- H- Menşâhâne KDV		0,00	0,00
2- Gelir Tahakkukları	0,00	0,00	12- Hesaplama Gider KDV		0,00	0,00
H- Diğer Dönen Varlıklar	912.910,87	1.601.149,04	13- Mâkez ve Subeler Can Hesabı		0,00	0,00
1- İndirimci KDV	0,00	0,00	14- Savim ve Tesilim Fazlaları		0,00	0,00
2- Diğer KDV	0,00	0,00	15- D- Diğer Çeşitli Yabancı Kaynaklar		0,00	0,00
3- Peşen Odenen Vergiler ve Fırular	507.427,48	965.209,19				
4- Personel Avantajları	0,00	0,00				
5- Sayım ve Tesilim Noksanları	0,00	0,00				
6- Diğer Gelişli Dönen Varlıklar	0,00	0,00				
7- Diğer Dönen Varlıklar Karşılığı (-)	0,00	0,00				
8- Özsermaye Yeniden Değerlendirme Artığı	0,00	0,00				
9- Devreden Kâima Değer Vergisi	405.483,39	637.339,86				
<b>DÖNEN VARLIKLER TOPLAMI</b>	<b>16.110.851,81</b>	<b>28.509.202,18</b>	<b>KISA VADELİ YABANCI KAYNAKLAR TOPLU</b>	<b>17.552.444,30</b>	<b>24.661.451,70</b>	



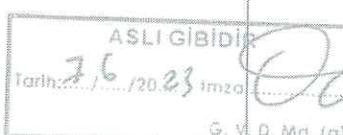
İKAS  
PHARMA LTD  
MS-21046



İKAS  
PHARMA LTD.  
MS-21046

II- Duran Varlıklar		II- Uzun Vadeli Yabancı Kaynaklar	
A- Ticari Alacaklar	0,00	A- Mali Borçlar	0,00
1- Alıcılar	0,00	1- Banka Kredileri	0,00
2- Alacak senetleri	0,00	2- Çıkartılmış Tahviller	0,00
3- Alacak senetleri Reeskontu (-)	0,00	3- Çevirilmiş Diğer Meraklı Kymetler	0,00
4- Verilen Depozito ve Temmaller	0,00	4- Menkul Kymetler İhrap Fani (-)	0,00
5- Şüpheli Alacaklar Karşılığı (-)	0,00	5- Diğer Mali Borçlar	0,00
B- Diğer Alacaklar	0,00	B- Ticari Borçlar	0,00
1- Ortaklardan Alacaklar	0,00	1- Satıcılar	0,00
2- İştiraklardan Alacaklar	0,00	2- Borç Senetleri	0,00
3- Rüşti Ortaklardan Alacaklar	0,00	3- Borç Senetleri Reeskontu (-)	0,00
4- Personelden Alacaklar	0,00	4- Alınan Depozito ve Temmaller	0,00
5- Diğer Çeşitli Alacaklar	0,00	5- Diğer Ticari Borçlar	0,00
6- Diğer Alacak Seneti Reeskontu (-)	0,00	6- Diğer Borçlar	0,00
7- Şüpheli Alacaklar Karşılığı (-)	0,00	1- Ortaklara Borçlar	0,00
C- Mali Duran Varlıklar	0,00	2- İştiraklara Borçlar	0,00
1- Bağlı Menkul Kymetler	0,00	3- Bağlı Ortaklara Borçlar	0,00
2- Bağlı Menkul Kymetler Değer Düşüküğü Karşılığı (-)	0,00	4- Diğer Borç Senetleri Reeskontu (-)	0,00
3- İştiraklere	0,00	5- Kamuya Olan Ertelemeş ve Taksilendirilmiş Borçlar	0,00
4- İştiraklere Sermaye Taahhutları	0,00	6- Diğer Çeşitli Borçlar	0,00
5- İştiraklere Sermaye Payları Değer Düşüküğü Karşılığı (-)	0,00	D- Alınan Avanslar	0,00
6- Bağlı Ortaklıklar	0,00	E- Borç ve Gider Karşıklıkları	0,00
7- Bağlı Ortaklarda Sermaye Taahhutları	0,00	1- Kadem Tazminatı Karşıklıkları	0,00
8- Bağlı Ortaklarda Sermaye Payları Değer Düşüküğü Karşılığı (-)	0,00	2- Diğer Borç ve Gider Karşıklıkları	0,00
D- Maddi Duran Varlıklar	1.597.338,02	F- Gelecek Yıllara Ait Gelirler ve Gider Tahakkukları	0,00
1- Arazi ve Aşalar	0,00	1- Gelecek Yıllara Ait Gelirler	0,00
2- Diğer Maddi Duran Varlıklar	0,00	2- Gider Tahakkukları	0,00
3- Binalar	0,00	G- Diğer Uzun Vadeli Yabancı Kaynaklar	0,00
4- Tesis, Mekâna ve Ofisler	0,00	1- Gelecek Yıllara Ertelemeş veya Terkin Edilen KDV	0,00
5- Tasıtlar	0,00	2- Tesise Katılma Payları	0,00
6- Demiryolları	505.739,98	3- Diğer Uzun Vadeli Yabancı Kaynaklar	0,00
7- Bilgisayar	0,00	UZUN VADELİ YABANCI KAYNAKLAR TOPLAMI	0,00
8- Brütmix Amortismanları (-)	-82.526,50		
9- Yapılmıştır Olan Yenimizler	1.174.124,64		
10- Verilen Avanslar	0,00		
E- Maddi Olmayan Duran Varlıklar	213.431,34		
1- Halkalar	0,00		
2- Şereflileye	0,00		
3- Kuruluş ve Örgütlenme Giderleri	0,00		
4- Araştırma ve Geliştirme Giderleri	0,00		
5- Özel Mafyolar	0,00		
6- Diğer Maddi Olmayan Duran Varlıklar	320.131,03		
7- Brütmix Amortismanları (-)	106.699,67		
8- Verilen Avanslar	0,00		
F- Özel Tükenmeye Tabi Varlıklar	0,00		
1- Arama Giderleri	0,00		
2- Hazırlık ve Geliştirme Giderleri	0,00		
3- Diğer Özel Tükenmeye Tabi Varlıklar	0,00		
4- Brütmix Tükemeye Payları (-)	0,00		
5- Verilen Avanslar	0,00		
G- Gelecek Yıllara Ait Giderler ve Gelir Tahakkukları	0,09		
1- Gelecek Yıllara Ait Giderler	0,00		
2- Gelir Tahakkukları	0,00		
H- Diğer Duran Varlıklar	78.404,33		
1- Gelecek Yıllarda İndirelerek KDV	78.404,33	ASLİ GİBİDİR	
2- Diğer KDV	0,00	Tarih: 26/12/2023 İmza: <i>[Signature]</i>	
3- Gelecek Yıllar İhtiyaçlı Stoklar	0,00	G. V. D. Md. (a)	
4- Etkin Çıraklaşıcı Stoklar ve Maddi Duran Varlıklar	0,00		
5- Pagan Odeme Vergiler ve Fonlar	0,00		
6- Diğer Çeşitli Duran Varlıklar	0,00		
DURAN VARLIKLER TOPLAMI	1.889.173,09	ÖZKAYNAKLAR TOPLAMI	453.580,90
AKTİF (VARLIKLER) TOPLAMI	18.006.025,20	PASİF (VARLIKLER) TOPLAMI	18.006.025,20

Mali tabloların ayrılmaz bir parçası olan döymelerdir.



**İKAS PHARMA LTD**

31 ARALIK 2022 TARİHLİ GELİR GİDER TABLOSU



**A- Brüt Satışlar**

- 1- Yurt içi Satışlar
  - 2- Yurt Dışı Satışlar
  - 3- Diğer Gelirler
- B- Satış İndirimleri (-)**
- 1- Satıştan İadeler (-)
  - 2- Satış İskontoları (-)
  - 3- Diğer İndirimler (-)
- NET SATIŞLAR**



**C- Satışların Maliyeti (-)**

- 1- Satılan Mümüller maliyeti (-)
- 2- Satılan Ticari Mallar Maliyeti (-)
- 3- Satılan Hizmet Maliyeti (-)
- 4- Diğer Satışların Maliyeti (-)

**D- Faaliyet Giderleri (-)**

- 1- Araştırma ve Geliştirme Giderleri (-)
  - 2- Genel Yönetim Giderleri (-)
  - 3- Pazarlama Giderleri (-)
- FAALİYET KARI VEYA ZARARI**

**E- Diğer Faaliyetlerden Olağan Gelir ve Karlar**

- 1- İşbiraklarından Temettü Giderleri
- 2- Bağlı Ortaklıklardan Temettü Giderleri
- 3- Faiz Giderleri
- 4- Komisyon Giderleri
- 5- Konusu Kalmayan Karşılıklar
- 6- Menkul Kıymet Satış Karları
- 7- Kambiyo Karları
- 8- Reeskont Faiz Giderleri
- 9- Faaliyetle İlgili Diğer Olağan Gelir ve Karlar

**F- Diğer Faaliyetlerden Olağan Gider ve Zararlar (-)**

- 1- Komisyon Giderleri (-)
- 2- Karşılık Giderleri (-)
- 3- Menkul Kıymet Satış Zararları (-)
- 4- Kambiyo Zararları (-)
- 5- Reeskont Faiz Giderleri (-)
- 6- Diğer Olağan Gider ve Zararlar (-)

**G- Finansman Giderleri (-)**

- 1- Kısa Vadeli Borçlanma Giderleri (-)
  - 2- Uzun Vadeli Borçlanma Giderleri (-)
- OLAĞAN KAR VEYA ZARAR**

**H- Olağan Dışı Gelir ve Karlar**

- 1- Önceki Dönem Gelir ve Karlar
- 2- Diğer Olağan Dışı Gelir ve Karlar

**I- Olağan Dışı Gider ve Zararlar (-)**

- 1- Çalışmayan Kısımlı Gider ve Zararları (-)
- 2- Önceki Dönem Gider ve Zararları (-)
- 3- Diğer Olağan Dışı Gider ve Zararları (-)

**J- Yeniden değerlendirme karı veya zararı**

**DÖNEM KARI VEYA ZARARI**

**K- Dönem Karı Vergi ve Diğer Yasal Yükümlülükler Karşılıkları (-)**

**DÖNEM NET KARI VEYA ZARARI**

<b>TURK LIRASI</b>	
<b>Önceki Dönem</b>	<b>Cari Dönem</b>
20.613.229,85	53.666.437,73
20.613.229,85	53.525.812,47
0,00	0,00
0,00	140.625,26
103.943,95	6.211.004,08
103.850,31	6.207.097,69
93,64	3.906,39
0,00	0,00
20.509.285,90	47.455.433,65
17.436.334,57	35.468.316,36
0,00	0,00
17.436.334,57	35.468.316,36
0,00	0,00
0,00	0,00
2.829.526,79	8.015.611,41
0,00	0,00
1.173.558,87	2.435.617,68
1.655.967,92	5.579.993,73
243.424,54	3.971.505,88
806.376,62	1.733.993,80
0,00	0,00
0,00	0,00
0,00	53.464,26
0,00	0,00
0,00	0,00
680.717,05	1.680.529,54
0,00	0,00
125.659,57	0,00
905.542,91	1.685.213,08
0,00	0,00
0,00	0,00
0,00	0,00
905.512,60	1.685.213,08
0,00	0,00
30,31	0,00
0,00	0,00
0,00	0,00
0,00	0,00
144.258,25	4.020.286,60
0,00	0,00
0,00	0,00
0,00	0,00
2.655,91	8.642,04
0,00	0,00
0,00	0,00
0,00	0,00
0,00	0,00
0,00	0,00
0,00	0,00
2.655,91	8.642,04
0,00	0,00
0,00	0,00
0,00	0,00
0,00	0,00
0,00	0,00
0,00	0,00
0,00	0,00
141.602,34	4.011.644,56
0,00	0,00
141.602,34	4.011.644,56



ASL	GİBİDİR
Tarih: 7.6.2023	İmza: <i>[Signature]</i>
2.655,91	0,00
G. V. D14160234	0,00
141.602,34	4.011.644,56

**İKAS  
PHARMA LTD.**  
MS: 21046

**İKAS  
PHARMA LTD.**  
MS: 21046

2) Bilanço ve Gelir-Gider Tablosu 31.12.2023

**İKAS PHARMA LTD  
31 ARALIK 2023 TARİHLİ BİLANÇO**

AKTİF VARLIKLAR	TÜRK LİRASI		PASIF KAYNAKLAR		TÜRK LİRASI		
	Önemli Dolenn	Cet dolenn	Önemli Dolenn	Cet dolenn	Önemli Dolenn	Cet dolenn	
1- Önen Varlıklar			1- Kısa Vadeli Yabancı Kaynaklar				
A- Hazır Dağırlar	2.681.488,48	4.450.930,43	A- Mali Borçlar		0,00	0,00	
1-1- Kira	9.013,74	16.912,86	1-1- Banka Krediler		0,00	0,00	
2- Alınan Çeçeler	1.058.232,26	2.324.568,96	2- Uzun Vadeli Kredilerin Anapara		0,00	0,00	
3- Borçlular	984.677,88	1.699.512,00	3- Taksitlenen ve Tazihidi		0,00	0,00	
4- Verilen Giderler ve Diğer Envanter (-)	0,00	0,00	4- Tarihi Antlaşma Dışı Parasız ve Faaliyet		0,00	0,00	
5- Diğer Hizir Dağırlar	559.614,02	442.926,97	5- Önerimli Bonolar ve Sanaliler		0,00	0,00	
B- Menkul Kıymetler	0,00	0,00	6- Önerimli Diğer Menkul Kıymetler		0,00	0,00	
1-1- Hizir Sanetler	0,00	0,00	7- Menkul Kıymetler İleşti Parası (-)		0,00	0,00	
2- Özel Kira-İtmevi Sanet ve Bonolari	0,00	0,00	7- Diğer Mali-Borçlar	24.845.566,94	20.129.637,07		
3- Kâmu Kredi Toplu Sanet ve Bonolari	0,00	0,00	8- Sanetler	7.743.355,49	6.805.516,30		
4- Diğer Menkul Kıymetler	0,00	0,00	9- Birçok Sanetler	0,00	0,00		
5- Menkul Kıymetler Diger Düşüküçü Kârşılıklı (-)	0,00	0,00	10- Birçok Sanetlerin Recepkonto (-)	0,00	0,00		
C- Ticari Alacaklar	9.941.893,04	18.783.912,27	11- Alınan Peşinat ve Kâdamları	0,00	0,00		
1- Avcılar	9.941.308,04	15.793.257,27	12- Diğer Fazlı Borçlar	16.801.728,45	19.311.521,52		
2- Alınan Sanetler	0,00	0,00	13- Diğer Borçlar	0,00	0,00		
3- Alınan Sanetler Recepkonto (-)	0,00	0,00	14- İstiklale Borçlar	0,00	0,00		
4- Verilen Deposito ve Teminatlar	675,00	675,00	15- İstiklale Borçlar	0,00	0,00		
5- Diğer Ticari Alacaklar	0,00	0,00	16- Diğer Ortaklikara Borçlar	0,00	0,00		
6- Sıfırlı Ticari Alacaklar	0,00	0,00	17- Personel Borçları	0,00	0,00		
7- Sıfırlı Ticari Alacaklar (-)	0,00	0,00	18- Diğer Borç Sanetler Recepkonto	0,00	0,00		
D- Diğer Alacaklar	0,00	0,00	19- Diğer Gelişli Borçlar	0,00	0,00		
1- Ortaklıkara Borçlar	0,00	0,00	20- Alınan Avanslar	0,00	0,00		
2- İstiklalci Dif. Zabıtalar	0,00	0,00	21- Yılıra Yağın İmzaat ve Onurum Hakedici	0,00	0,00		
3- Bağılı Ortaklar Dif. Zabıtalar	0,00	0,00	22- F- Odencelik Vergi ve Diğer Yükümlülükler	115.864,77	161.236,09		
4- Personelciler Dif. Zabıtalar	0,00	0,00	23- Odençelik Vergi ve Fazla	27.249,05	22.800,28		
5- Diğer Çeçeli Dif. Zabıtalar	0,00	0,00	24- Odençelik Siyasi Sığorta Kesintisi	85.635,72	123.435,81		
6- Diğer Alıcı Sanetler Dif. Zabıtalar	0,00	0,00	25- Vazgeçici Daimi Enteरimiz ve Yatırımlarla İlgili Vergi ve Diğer Yükümlülükler	0,00	0,00		
7- Süpheli Dif. Zabıtalar	0,00	0,00	E- Stoklar				
8- Süpheli Diğer Alıcılar Dif. Zabıtalar	0,00	0,00	12.284.504,62	31.117.454,31	4- Diğer Yükümlülükler	0,00	0,00
E- Stoklar			5- Birçok ve Diğer Karşılıklar	0,00	0,00		
1- BK Madde ve Matemra	0,00	0,00	6- Dönen Kar Vergi ve Diğer Yılları Yukarıltır	934.562,02	1.256.226,89		
2- Yan Matemra	0,00	0,00	7- Karşılıkları	0,00	0,00		
3- Münçüler	0,00	0,00	8- Dönen Karın Piyas Ödeven Vergi ve	934.562,02	1.254.226,89		
4- Tıtar Malı	0,00	0,00	9- Diğer Yükümlülükler (-)	0,00	0,00		
5- Diğer Stoklar	12.256.899,01	33.022.046,37	10- Kalem Tazminat Karşılığı	0,00	0,00		
6- Stok Deger Duzuklu Dif. Zabıtalar (-)	0,00	0,00	11- Matayi Göderen Karsılıkları	0,00	0,00		
7- Vanlılar Sıfırlı Alacaklar	29.662,61	95.407,94	12- Diğer Borç ve Diğer Karşılıklar	0,00	0,00		
F- Yılıra Yağın İmzaat ve Onurum Hakedici	0,00	0,00	13- Hesaplanan KDV	0,00	0,00		
7- Yılıra Yağın İmzaat ve Onurum Hakedici (-)	0,00	0,00	14- Hesaplanan Diğer KDV	0,00	0,00		
G- Geçerlik Aylarla Dif. Zabıtalar	0,00	0,00	15- M- Merek ve Sübeler Cari Hesabı	0,00	0,00		
ve Gelişlik Karşılıkları			16- Sayım ve Teslimatı Fazılaları	0,00	0,00		
1- Geçerlik Aylarla Dif. Zabıtalar	0,00	0,00	17- Diğer Çeçeli Yabancı Kirşıklar	0,00	0,00		
2- Geçerlik Aylarla Dif. Zabıtalar	0,00	0,00	18- Hesaplanan KDV	0,00	0,00		
3- Diğer Dif. Zabıtalar	0,00	0,00	19- Hesaplanan Diğer Cari Hesabı	0,00	0,00		
4- Diğer Tazminatlar	0,00	0,00	20- İ- İstiklale Dif. Zabıtalar	0,00	0,00		
5- Diğer Dif. Zabıtalar	600.539,07	1.482.974,44	21- İstiklale Ayıla Alt Gelişler ve Diğer Taz	0,00	0,00		
6- İstiklale KDV	0,00	0,00	22- Gelişlik Ayıla Alt Gelişler	0,00	0,00		
7- Diğer KDV	0,00	0,00	23- Diğer Tahakkükler	0,00	0,00		
8- Peşin Ödenen Vergiler ve Fazla	26.242,11	32.682,61	24- Diğer Kira Vadeli Yabancı Kaynaklar	0,00	0,00		
9- Personel Avantajları	0,00	0,00	25- Hesaplanan KDV	0,00	0,00		
10- Sayım ve Teslimat Noktası	0,00	0,00	26- Hesaplanan Diğer Cari Hesabı	0,00	0,00		
11- Diğer Çeçeli Dif. Zabıtalar	0,00	0,00	27- İ- İstiklale Cari Hesabı	0,00	0,00		
12- Diğer Dif. Zabıtalar	0,00	0,00	28- İ- İstiklale Dif. Zabıtalar	0,00	0,00		
13- Östermeye Umar Dif. Zabıtalar	0,00	0,00	29- İ- İstiklale Dif. Zabıtalar	0,00	0,00		
14- Devredilen Kârma Değer Vergisi	612.359,80	1.370.291,83	30- İ- İstiklale Dif. Zabıtalar	0,00	0,00		
DÖNEN VARLIKLAR TOPLAMI	33.574.649,11	52.773.279,45	KISA VADELİ YABANCI KAYNAKLAR TOPLI	24.661.451,71	28.274.273,96		



İKAS  
PHARMA LTD.  
MS: 21046

İKAS  
PHARMA LTD.  
MS: 21046

B- Duran Varlıklar		II- Uzun Vadeli Yabancı Kaynaklar	
A- Ticari Alacaklar	0,00	0,00 A- Mali Borçlar	0,00 0,00
1- Alıcılar	0,00	0,00 1- Banka Kredileri	0,00 0,00
2- Alacak Eşyaları	0,00	0,00 2- Çıkartılmış Tahviller	0,00 0,00
3- Alacak İstehsalat Recepjyonları (-)	0,00	0,00 3- Çıkartılmış Diğer Mefitlik Kızımları	0,00 0,00
4- Verilen Deposito ve Teminatlar	0,00	0,00 4- Menkul Kymetler İhrac Faturalar (-)	0,00 0,00
5- Sınai Alacaklar Kargolar (-)	0,00	0,00 5- Diğer Mali Borçlar	0,00 0,00
B- Diğer Alacaklar	0,00	0,00 B- Ticari Borçlar	0,00 0,00
1- Örtaklara Ait Alacaklar	0,00	0,00 1- Satıcılar	0,00 0,00
2- Mükünlere Ait Alacaklar	0,00	0,00 2- Borç Sahipleri	0,00 0,00
3- Bağı Ortaklıklarına Ait Alacaklar	0,00	0,00 3- Borç Sahipleri Kullanımı (-)	0,00 0,00
4- Personeldeki Alacaklar	0,00	0,00 4- Altın Deposito ve Teminatlar	0,00 0,00
5- Diğer Gözaltı Alacaklar	0,00	0,00 5- Diğer Ticari Borçlar	0,00 0,00
6- Diğer Alacak-Borç Rönesansları (-)	0,00	0,00 C- Diğer Borçlar	0,00 0,00
7- Sıhhat Alacakları Kargolar (-)	0,00	0,00 1- Örtaklara Borçlar	0,00 0,00
C- Mali Duran Varlıklar	0,00	0,00 2- İstihkâmara Borçlar	0,00 0,00
1- Bağı Menkul Kymetler	0,00	0,00 3- Bağı Örtaklara Borçlar	0,00 0,00
2- Bağı Menkul Kymetler Diger Durbuklu Kymetler	0,00	0,00 4- Diğer Borç Sahipleri Rönesans (-)	0,00 0,00
3- İstihkâmalar	0,00	0,00 5- Kurye Ya Olan Ertelemeli ve	0,00 0,00
4- İstihkâmaların Gözaltı Tahvilatları	0,00	0,00 6- Taksilendirmeli Borçlar	0,00 0,00
5- İstihkâmaların Sermaye Payları	0,00	0,00 7- Diğer Çepçili Borçlar	0,00 0,00
6- Geçer Durbuklu Kymetler (-)	0,00	0,00 D- Altın Avansları	0,00 0,00
7- Bağı Örtaklara Sermaye Tahvilatları	0,00	0,00 E- Borç ve Gider Karşılıkları	0,00 0,00
8- Bağı Örtaklara Sermaye Payları	0,00	0,00 F- Kram Tazminî Karşılıkları	0,00 0,00
9- Geçer Durbuklu Kymetler (-)	0,00	0,00 G- Diğer Borç ve Gider Karşılıkları	0,00 0,00
D- Maddi Duran Varlıklar	1.552.308,66	1.514.293,78 1- Gelecek Yılında Alt Gelirler	0,00 0,00
1- Arazi ve Binalar	0,00	0,00 2- Gider Tahsilatları	0,00 0,00
2- Diğer Maddi Duran Varlıklar	0,00	0,00 3- Diğer Uzun Vadeli Yabancı Kaynaklar	0,00 0,00
3- Binalar	0,00	0,00 4- Gelecek Yılında Ertelemeler ve/o	0,00 0,00
4- Tesis Makina ve ekipmanlar	0,00	0,00 5- Tarihi Edinilen KDV	0,00 0,00
5- Taytlar	0,00	0,00 6- 2- Tesise Kâhilâ Payları	0,00 0,00
6- Demirbaşlar	551.987,42	0,00 7- 3- Diğer Uzun Vadeli Yabancı Kaynaklar	0,00 0,00
7- Bileşenler	0,00	0,00 UZUN VADELİ YABANCI KAYNAKLAR TOPLAMI	0,00 0,00
8- Birkimlik Aracılar (-)	173.805,46		
9- Yatırım Ekipmanları	1.174.124,64		
10- Vehilen Avcıları	0,00		
E- Maddi Öğrenmeye Dürüst Varlıklar	670.377,85		
1- Binalar	0,00	379.169,79 A- Ödenmiş Sermaye	500.000,00 20.000.000,00
2- Stoklar	0,00	0,00 1- Sermaye	500.000,00 20.000.000,00
3- Kullanım Hesaplılmış Öğrenme	0,00	0,00 2- Ödenmiş Sermaye (-)	0,00 0,00
4- Arasında Geçitlendirilen	0,00	0,00 B- Sermaye Yedekleri	0,00 0,00
5- Özel Mülkiyetler	0,00	0,00 3- Hisse Senedi İptal Kartları	0,00 0,00
6- Diğer Mülkiyetler Dürüst Varlıklar	1.225.313,87	1.225.313,87 3- Sermaye Yedekleri	0,00 0,00
7- Banka Kredisi Konsolider (-)	406.435,92	-706.204,17 C- Kar Yedekleri	0,00 0,00
8- Vehilen Avansları	0,00	0,00 1- Yasal Yedekleri	0,00 0,00
F- Özel Tükemeye Tabi Varlıklar	0,00	0,00 2- Statu Yedekleri	0,00 0,00
1- Aroma Giderleri	0,00	0,00 3- Olagânsız Yedekler	0,00 0,00
2- Hazırılık ve Geliştirme Giderleri	0,00	0,00 4- Diğer Kar Yedekleri	0,00 0,00
3- Diğer Özel Tükemeye Tabi Varlıklar	0,00	0,00 5- Özel Fonlar	0,00 0,00
4- Birkimlik Tükemeleri Payları (-)	0,00	0,00 6- Geçmiş Yıllar Kartları	0,00 0,00
5- Vehilen Avansları	0,00	0,00 E- Geçmiş Yıllar Zararları (-)	0,00 0,00
G- Gelecek Yıllara Ait Giderler ve	0,00	0,00 F- Dönem Net Kar (Zarar)	-46.419,10 3.030.003,36
Geliş Tahakkukları		OZIKNAKLAR TOPLAMI	3.377.052,48 3.781.052,37
1- Gelecek Yıllara Ait Giderler	0,00		3.610.663,38 26.811.716,76
2- Gelir Tahakkukları	0,00		
H- Diğer Duran Varlıklar	136.290,37		
1- Gelecek Yıllarda İndirecek KDV	136.290,37	196.306,78	
2- Diğer KDV	0,00	196.306,78	
3- Gelecek Yıllar İhtiyaç Stockları	0,00		
4- Eilden Çıkarılacak Stockları ve			
Maddi Duran Varlıklar			
5- Payın Gelen Vergiler ve Ponzalar	0,00		
6- Diğer Çepçili Duran Varlıklar	0,00		
DURAN VARLIKLAR TOPLAMI	2.617.474,60	2.309.710,26	
AKTİF (VARLIKLAR) TOPLAMI	23.192.115,68	55.082.089,71 PASİF (VARLIKLAR) TOPLAMI	28.192.115,68 55.082.089,71

Mali tablodan ayrılmakla birlikte şuan ortaya çıkan borçlar eklenmiştir.



İKAS  
PHARMA LTD.

İKAS  
PHARMA LTD.  
MAY 2016

**İKAS PHARMA LTD**  
**31 ARALIK 2023 TARİHLİ GELİR GİDER TABLOSU**

		TÜRK LİRASI	
		Önceki Dönem	Cari Dönem
<b>A-</b>	<b>Brüt Satışlar</b>		
1-	Yurt içi Satışlar	53.666.437,73	63.604.956,66
2-	Yurt Dışı Satışlar	53.525.812,47	53.563.640,28
3-	Diger Gelirler	0,00	0,00
<b>B-</b>	<b>Satış İndirimleri (-)</b>		
1-	Satıştan İdeler (-)	140.625,26	41.315,37
2-	Satış İskontları (-)	6.211.004,08	1.633.971,01
3-	Diger İndirimler (-)	6.207.097,69	1.617.750,72
	<b>NET SATIŞLAR</b>	3.906,39	16.220,29
		0,00	0,00
<b>C-</b>	<b>Satışların Maliyeti (-)</b>		
1-	Satılan Mamüller maliyeti (-)	35.488.316,36	46.610.580,19
2-	Satılan Ticari Mallar Maliyeti (-)	0,00	0,00
3-	Satılan Hizmet Maliyeti (-)	35.468.316,36	46.610.580,19
4-	Diger Satışların Maliyeti (-)	0,00	0,00
<b>D-</b>	<b>Faaliyet Giderleri (-)</b>		
1-	Araştırma ve Geliştirme Giderleri (-)	8.015.611,41	11.798.703,63
2-	Genel Yönetim Giderleri (-)	0,00	0,00
3-	Pazarlama Giderleri (-)	2.435.617,68	3.185.957,54
	<b>FAALİYET KARI VEYA ZARARI</b>	5.579.993,73	8.612.746,09
		3.971.505,88	3.581.701,82
<b>E-</b>	<b>Diğer Faaliyetlerden Olağan Gelir ve Karlar</b>		
1-	Iştiraklerden Temettü Giderleri	1.733.993,80	2.967.480,70
2-	Bağlı Ortaklıklardan Temettü Giderleri	0,00	0,00
3-	Faiz Giderleri	0,00	0,00
4-	Komisyon Giderleri	53.464,26	147.512,18
5-	Konusu Kalmayan Karşılıklar	0,00	0,00
6-	Menkul Kıymet Satış Karları	0,00	0,00
7-	Kambiyo Karları	0,00	0,00
8-	Reeskont Faiz Giderleri	1.680.529,54	2.819.939,06
9-	Faaliyetle İlgili Diğer Olağan Gelir ve Karlar	0,00	0,00
<b>F-</b>	<b>Diğer Faaliyetlerden Olağan Gider ve Zararları (-)</b>		
1-	Komisyon Giderleri (-)	1.685.213,08	1.192.038,29
2-	Karşılık Giderleri (-)	0,00	0,00
3-	Menkul Kıymet Satış Zararları (-)	0,00	0,00
4-	Kambiyo Zararları (-)	0,00	0,00
5-	Reeskont Faiz Giderleri (-)	1.685.213,08	1.192.038,29
6-	Diğer Olağan Gider ve Zararları (-)	0,00	0,00
<b>G-</b>	<b>Finansman Giderleri (-)</b>		
1-	Kısa Vadeli Borçlanma Giderleri (-)	0,00	0,00
2-	Uzun Vadeli Borçlanma Giderleri (-)	0,00	0,00
	<b>OLAĞAN KAR VEYA ZARAR</b>	0,00	0,00
		4.020.286,60	5.337.144,23
<b>H-</b>	<b>Olağan Dışı Gelir ve Karlar</b>		
1-	Önceki Dönem Gelir ve Karlar	0,00	0,00
2-	Diğer Olağan Dışı Gelir ve Karlar	0,00	0,00
<b>I-</b>	<b>Olağan Dışı Gider ve Zararlar (-)</b>		
1-	Çalışmayan Kısım Gider ve Zararları (-)	0,00	0,00
2-	Önceki Dönem Gider ve Zararları (-)	8.642,04	301.862,97
3-	Diger Olağan Dışı Gider ve Zararlar (-)	0,00	0,00
<b>J-</b>	<b>Yeniden değerlendirme karı veya zararı</b>		
	<b>DÖNEM KARI VEYA ZARARI</b>	8.642,04	301.862,97
<b>K-</b>	<b>Dönem Karı Vergi ve Diğer Yasal Yükümlülükler Karşılıkları (-)</b>	0,00	0,00
		4.011.644,56	5.035.281,26
		934.562,07	1.254.228,89
		3.077.082,49	3.781.052,37

DÖNEM NET KARI VEYA ZARARI



**İKAS**  
**PHARMA LTD.**  
 MS-21046

### 3) Bilanço ve Gelir-Gider Tablosu 31.12.2024

İKAS PHARMA LTD  
31 ARALIK 2024 TARİHLİ BİLANÇO

PHARMACIST  
27046

**IKAS  
PHARMA LTD.**  
MS: 21046

PHASE  
ANALYSIS

**IKAS**  
**PHARMA LTD.**  
MS-21046

**İKAS PHARMA LTD.**  
**31 ARALIK 2024 TARİHLİ GELİR GİDER TABLOSU**

TÜRK LİRA'SI		
	Öncelik Dönem	2024 Dönem
<b>A- Bütün Satışlar</b>		
1- Tüttü & Satışlar	63.924.955,66	158.001.593,23
2- Yeni Düş. Satışlar	33.563.640,26	158.300.163,55
3- Diğer Satışlar	0,00	0,00
<b>B- Satış Indirimleri (-)</b>		
1- Satışları İdeeler (-)	41.216,37	659,38
2- Satış İmkanları (-)	1.633.871,01	4.271.665,49
3- Satış İndirimleri (-)	1.617.750,72	4.262.010,58
<b>NET SATIŞLAR</b>	16.920,26	169.554,91
	0,00	0,00
	61.975.985,64	154.020.027,74
<b>C- Satışların Maliyeti (-)</b>		
1- Battulan Mümüllümlük Maliyeti (-)	46.610.580,19	120.826.001,88
2- Satışın Türetti Maliyeti Maliyeti (-)	0,00	0,00
3- Satışın Hizmet Maliyeti (-)	16.600.300,19	140.826.001,88
4- Diğer Satışların Maliyeti (-)	0,00	0,00
<b>D- Faaliyet Giderleri (-)</b>		
1- Araştırma ve Geliştirme Giderleri (-)	11.788.703,63	23.195.801,88
2- Genel Yönetim Giderleri (-)	0,00	0,00
3- Pazarlama Giderleri (-)	3.185.957,54	4.822.870,20
<b>FААЛІЙЕТ КАРТЫВЕЯ ЗАРАРЫ</b>	6.612.746,09	18.872.731,88
	3.581.701,82	9.847.544,00
<b>E- Diğer Faaliyetlerden Olağan Gelir ve Karları</b>		
1- İstihdamdan Temettü Gideri	2.367.490,70	1.546.958,40
2- Bağı/İstihdamdan Temettü Gideri (-)	0,00	0,00
3- Faz. Gelişen	0,00	0,00
4- Kira İyon Gelişen	142.517,18	825.645,91
5- Konak Uyku Meyvanı Kargasızlaş	0,00	0,00
6- Menkul Eşyaların Satış Karları	0,00	0,00
7- Kambiyat Karları	0,00	0,00
8- Reçektion Faiz Giderleri	2.819.930,00	315.541,74
9- Faaliyetle İlgili Diğer Olağan Gelir ve Karları	0,00	0,00
<b>F- Diğer Faaliyetlerden Olağan Gider ve Zararları (-)</b>		
1- Komisyon Giderleri (-)	29,46	345.668,25
2- Karşılık Giderleri (-)	0,00	0,00
3- Meblak Eşyaların Satış Zararları (-)	0,00	0,00
4- Kambiyat Zararları (-)	0,00	0,00
5- Reçektion Faiz Giderleri (-)	1.182.038,29	876.737,01
6- Diğer Olağan Gider ve Zararları (-)	0,00	0,00
<b>G- Finansman Giderleri (-)</b>		
1- Kısa Vadeli Borçlanma Giderleri (-)	0,00	749.544,05
2- Uzun Vadeli Borçlanma Giderleri (-)	0,00	749.544,05
<b>OLAĞAN KAR VEYA ZARAR</b>	0,00	0,00
	5.337.144,25	9.870.121,40
<b>H- Olağan Dışı Geller ve Karları</b>		
1- Önceki Dönem Geller ve Karları	0,00	0,00
2- Diğer Olağan Dışı Geller ve Karları	0,00	0,00
<b>I- Olağan Dışı Gider ve Zararları (-)</b>		
1- Çalışmaların Kısımları Gider ve Zararları (-)	0,00	140.326,40
2- Önceki Dönem Gider ve Zararları (-)	0,00	0,00
3- Diğer Olağan Dışı Gider ve Zararları (-)	0,00	0,00
<b>J- Yeniden değerlendirilen Karlı veya zararı</b>	301.862,97	140.326,40
<b>DÖNEM KARI VEYA ZARARI</b>	0,00	0,00
<b>K- Dönem Karı Vergi ve Diğer Yasal Yükümlülükler Karşılıklı (-)</b>	5.035.281,26	9.729.796,00
<b>DÖNEM NET KARI VEYA ZARARI</b>	1.354.228,89	2.319.478,83
	3.781.052,37	7.410.317,47

  
 İKAS PHARMA LTD.  
 NO: 21046

  
 İKAS  
 PHARMA LTD.  
 NO: 21046